

Beratung Yachtkauf

Module	Bausteine	Zielsetzung	Unterstützung	Kalkulierte Zeit	Preise
Recherche Analyse Beratung	Kennenlernen *	Kennenlernen & Vertrauen aufbauen	telefonisch	1h	kostenfrei
	Erstgespräch	Bedarfsermittlung (Ausgangssituation & Zielsetzung definieren)	iterativ telefonisch & schriftlich	3h	480 €
	Recherche	Bedarfsgerechte Angebotsrecherche	iterativ telefonisch & schriftlich	4h	
	Zweitgespräch	Erläuterung der Recherche / Auswahl	iterativ telefonisch	1h	
Erstbesichtigung	Kontaktaufnahme	Kontaktaufnahme mit Verkäufer, Termine zur Erstbesichtigung	telefonisch & schriftlich	2h	480 €
	Erstbesichtigung	Spezifische Checkliste mit detaillierter Vorbesprechung	iterativ telefonisch & Online	4h	
	Ergebnis Analyse	Detaillierte Nachbesprechung und Terminanalyse	telefonisch	2h	
Professionelle Kaufabwicklung	Zweitbesichtigung	Unterlagenprüfung / Risikoanalyse / Bewertung	vor Ort & schriftlich	Reise + 8 h vor Ort	ab 720 € + Spesen
	Wertgutachten	Unterlagenprüfung / Risikoanalyse / Wertgutachten	vor Ort & schriftlich	Reise + 8 h vor Ort + 6 h Nachbereitung	ab 1.080 € + Spesen
	Kaufabwicklung	Best-Preis-Verhandlung / Um-/Anmeldung der Yacht	vor Ort / telefonisch / schriftlich	variabel - je nach Aufwand	40% Differenz **
Individuelle Nachbetreuung	Beratung Energie	Individuelles Energie Management Konzept	iterativ telefonisch & schriftlich	4 h	240 €
	Beratung Navigation	Konzept Kommunikation & Navigation	iterativ telefonisch & schriftlich	4 h	240 €
	Beratung Blauwasser	Konzept Blauwasser Ausrüstung	iterativ telefonisch & schriftlich	4 h	240 €
	Nachbetreuung exklusiv ***	Boots-Bedienung / Motorwartung / Ausrüstungsanalyse	vor Ort & telefonisch	3 Tage vor Ort + Reisezeit	ab 1.440 € + Spesen

* Da ich auf der SY Manatee lebe und arbeite, müssen wir am besten per E-Mail einen geeigneten Termin zum Telefonieren vereinbaren. Das erste und unverbindliche Telefonat soll einen ersten Eindruck über unsere "Chemie" vermitteln. Über Deinen Bedarf reden wir und eine erste Einschätzung zur Machbarkeit erfolgt in diesem Gespräch. Gern beantworte ich alle Fragen rund um das Thema Boote und Reviere. Am Ende unseres Telefonates klären wir die nächsten weiteren Schritte.

** 40% als Provision aus der Differenz des von Dir hinterfragten Angebots-Preises nach Deiner Erstbesichtigung und den von mir endverhandelten Kaufpreis; Grundlage für meine Verhandlung sind die Risikoanalyse, die Bewertung bzw. das Wertgutachten;
Beispiel: Angebotspreis 250T€, Preis nach Deiner Erstbesichtigung: 240T€, Endverhandelt durch mich: 230T€, Dein Vorteil: 6T€, Meine Provision: 4T€

*** Die exklusive Nachbetreuung findet auf Deiner Yacht statt und enthält neben den Beratungs-Paketen: Energie, Navigation und Blauwasser eine gemeinsame Motorinspektion sowie die gemeinsame Inbetriebnahme der Yacht. Sämtliche Fragen können individuell vor Ort auf der Yacht besprochen und einem Lösungsansatz zugeführt werden. Ein intensiver telefonischer Kontakt geht dem voraus und wird auch danach bestehen bleiben.

Gültig ab 1 - 2020 / Änderungen vorbehalten